

Empresa de alto prestigio en el sector de bienes raíces contratará:

Ejecutivo(a) de Bienes Inmuebles

Será responsable dar atención personalizada a clientes en la sala de ventas de los proyectos o en activaciones en centros comerciales. Deberá dar seguimiento durante todo el proceso de ventas desde la reserva hasta la entrega del inmueble. Envió cotizaciones, hará las precalificaciones de clientes, manejo de expedientes de crédito y documentos legales (promesa de compra venta y escrituración). Llevará el control de los cobros de enganches. Hará reportes de visitas, y deberá ingresar al sistema diariamente el seguimiento con cada cliente.

Ofrecemos:

- Deberá tener disponibilidad total de horario, ya que trabajará en turnos rotativos. Se trabajan 5 días y medio a la semana, con un día de descanso y medio (entre semana o fin de semana).
 - Horario en oficina de 8:00am a 6:00pm
 - Horario en sala de ventas de 9:00am a 5:30pm
 - Horario en activaciones en centros comerciales de 10:00am a 7:00pm
- Sueldo base de Q.2,992.37 más comisiones, devengando en promedio entre Q.8,000.00 a Q.11,000.00 (las comisiones no son facturadas).
- Prestaciones de ley (sobre el sueldo base).
- Parqueo (la empresa paga el 50% y el colaborador el otro 50%)
- Celular y computadora.
- Pago de gasolina y depreciación, cuando viaje al Interior.
- Empresa ubicada en z.14

Requerimos:

- Hombre o mujer entre 28 en adelante.
- Graduado a nivel diversificado, con estudios universitarios en Mercadeo, Administración de Empresas o carrera afín.
- Experiencia mínima de 2 años en ventas, idealmente con experiencia en Bienes Inmuebles, teniendo relación con clientes tipo A y B.; o puede tener experiencia como Asesor de Ventas en Banca, seguros o vehículos.
- Cualidades: Proactivo, con buenas relaciones interpersonales, acostumbrado a trabajar bajo presión y orientado al cumplimiento de metas. Comprometida con el trabajo, con buena actitud y organizada.
- Manejo del paquete office, deseables conocimientos de CRM.
- Indispensable vehículo propio.
- EXCELENTE PRESENTACIÓN PERSONAL.
- **Debe tener disponibilidad para viajar al Interior de la Republica 1 vez al mes, para visitar uno de los proyectos de vivienda de la empresa.**

Interesados enviar cv a empleos3@solucionarh.net con fotografía reciente e indicando en el asunto la plaza a la que aplica (Ejecutivo(a) de Bienes Inmuebles)

“Capital Humano, la pieza clave de su organización”

4ta ave. 15-70 zona 10 Edificio Paladium of. 4E
T. 2333-7639

info@solucionarh.net
www.solucionarh.net