

VENDEDOR RUTERO:

ACTITUDES:

- Compromiso
- Determinación
- Entusiasmo
- Paciencia
- Dinamismo
- Sinceridad
- Responsabilidad
- Coraje
- Honradez

HABILIDADES:

- Saber Escuchar
- Tener buena memoria
- Ser Creativo
- Tener espíritu de Equipo
- Ser auto disciplinado
- Tener Tacto
- Tener Facilidad de palabra
- Poseer Empatía

HABILIDADES PARA LAS VENTAS:

- Habilidad para encontrar clientes.
- Habilidad para generar y cultivar relaciones con los clientes.
- Habilidad para determinar las necesidades y deseos de los clientes.
- Habilidad para presentar productos y promociones eficaces a los clientes.
- Habilidad para cerrar las ventas
- Habilidad para brindar servicio postventa
- Habilidad para retroalimentar a la empresa de lo que sucede en el mercado y con la competencia.

CONOCIMIENTOS:

- Conocimiento de la empresa
- Conocimiento de los productos y/o Servicios
- Conocimiento del mercado y competencia.

Enviar cv. A wendyc@corporacionsurtiplastic.com